



EKİN ENDÜSTRİYEL SATIŞ VE PAZARLAMA YÖNETİCİSİ EMİR SAVAŞ

**AMACIMIZ SADECE YERLİ BİR
ALTERNATİF OLMAK DEĞİL,
KÜRESEL ANLAMDA BÜYÜK
BİR MARKA OLUŞTURMAK**

AMAÇLARININ SADECE YERLİ BİR ALTERNATİF OLMAK DEĞİL, KÜRESEL ANLAMDA BÜYÜK BİR MARKA OLUŞTURMAK OLDUĞUNU BELİRTEN EKİN ENDÜSTRİYEL SATIŞ VE PAZARLAMA YÖNETİCİSİ EMİR SAVAŞ, "KÜRESEL GELİŞMELERİ ÇOK İYİ TAKİP EDİYORUZ. DEĞİŞİKLİKLERE HIZLI BİR ŞEKİLDE ADAPTE OLUYORUZ VE BU BİZİM EN BÜYÜK ÖZELLİĞİMİZ. BU SEBEPLERDİR Kİ YURT İÇİNDE LİDERLİĞİMİZİ KORUYORUZ. ÜRETTİĞİMİZ HER ÜRÜN, SEKTÖRDE ÖNEMLİ ANA UNSUR VEYA TAMAMLAYICI ÖZELLİK TAŞIYOR. İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN, TALEPLERİNE VE HIZINA UYUM SAĞLAMAK İÇİN HER GÜN AR-GE DEPARTMANIMIZ KENDİNİ GELİŞTİREREK ÇALIŞMAYA DEVAM EDİYOR" DİYOR...

Öncelikle sizi tanıyalım. Kariyeriniz ve sektöre giriş öykünüz nasıldır?

1990 Balıkesir doğumluyum. Üniversite'den mezun olduktan sonra, Ekin Endüstriyel firması ile sektöre adımımı attım.

Türkiye'de ve uluslararası projelerde farklı sorumluluklar aldım. Önemli projelerin mekanik tasarımlarını yaptım. Şu anda Satış-Pazarlama departmanında yönetici pozisyonunda çalışıyorum.

Firmanızın kuruluş hikayesini bizimle paylaşır mısınız?

Ekin Endüstriyel'in hikâyesi; mühendislik yaklaşımıyla ve Türkiye'de yerli üretim "Ne yapılabilir?" düşüncesiyle başlıyor. Bu fikirle, plakalı yerli eşanjör üreterek, ülkede ilk olmayı başarıyoruz.

Amacımız sadece yerli bir alternatif olmak değil, küresel anlamda büyük bir marka oluşturmak. Bu nedenle imalat teknolojisine olduğu kadar, AR-GE faaliyetlerine de çok büyük önem veriyoruz.

MIT MARKASININ DOĞUŞU, YENİ NESİL MÜHENDİSLİK!

Misyonumuz "Yeni Nesil Mühendislik" firması olmak üzerine. Belirttiğim üzere; ilk etapta yerli plakalı eşanjör üretiyoruz. Ardından MIT (Made in Türkiye) markamız doğuyor ve sektörde büyük ses getiriyor.

Günümüzde ise, 100'den fazla mühendis ekibimizle, bir ürünün tüm ekosistemine hakim olup, tüm komponentleri üretebilecek pozisyona geldik. Bu serüvende Kırklareli OSB, İstanbul OSB'leri ve Aksaray OSB rotasyonlarında mevcut fabrika

üretim üslerimizin oluşmasıyla, ülke ekonomisine katkı sağlayarak, ihracat ödülleri alan bir yapı haline geldik. Bu arada Karabük OSB'de yeni fabrika üretim üssümüz ile ilgili yatırım çalışmalarımız da başladı. Detayları ilerleyen zamanlarda sektörle paylaşıyor olacağız.

Uluslararası kalite standartlarında onaylı firmamız; plakalı ısı eşanjörlerimiz, sistemi tamamlayıcı hizmetlerimiz, yüksek teknolojiye ihtiyaç duyan uluslararası projelerde yerini alıyor. Amacımız "Ekin Ailesi" olarak takım çalışmasını benimseyip, ekip ruhunu işimize yansıtma.

Ekin Endüstriyel firmasının sunmuş olduğu hizmetler nelerdir?

Bizim için satış demek süreç odaklanmak demek. Bu da müşteri ile ilk temasımızdan, temin edilen ürünün son kullanım zamanına kadar uzanıyor. Kaliteli ürün üretmek ve prosesin ihtiyacına uygun, doğru ürünü tasarlayabilmek çok önemli.

SATIŞ SONRASI HIZLI DESTEK

Satış tamamlandıktan sonra, satış sonrası departmanlarımız kullanıcıların geri bildirimlerini analiz ediyor. "Müşteri Yönetimi" programlarımızı aktif bir şekilde kullanıyoruz. IRP yazılımlarımız konusunda müşterilerimizden oldukça iyi geri dönüşler aldığımızı söyleyebilirim.

IRP uygulamamız üzerinden, kullanıcılarımızın portalımıza bağlanmasını sağlıyoruz. Kullanıcılarımıza; teklif, fatura, garanti süreleri, seçim programı gibi tüm gerekli dokümantasyon ve uygulamaları görebilecekleri, yönetebilecekleri bir alan sunuyoruz. ►

"100'den fazla mühendis ekibimizle, bir ürünün tüm ekosistemine hakim olup, tüm komponentleri üretebilecek pozisyona geldik."



Sizden ürün sağlayan firmaların beklentileri nelerdir ?

Partner firmalarımızın bizden ve sektörden en büyük beklentilerinin güven duygusu olduğuna inanıyorum. Bugün teknik anlamda, Türkiye'deki en büyük ve en donanımlı satış organizasyonlarından birine sahibiz. Bölge müdürlerimiz aktif bir şekilde sahada bulunarak, satış destek departmanımızdaki arkadaşlarımızla koordineli şekilde çalışıyorlar. Müşterilerimizin beklentileri; ürünlerin servis ihtiyacı olduğunda hızlı bir şekilde organize olabilmemizdir. Biz de hem yurt içinde hem de yurt dışında, yerinde ve hızlı servis vererek beklentilere cevap verebiliyoruz.

Kuruluşunuzdan bu yana firmanızın geldiği yeri nasıl değerlendiriyorsunuz ve ilerleyen süreçte kendinizi nerede görüyorsunuz ?

MIT markası, kaliteden ödün vermeden ürettiği ürünleri ile sektörde hâkimiyeti eline geçirmiş durumda. Her yılı, kendimize koyduğumuz hedeflerin üzerinde tamamlıyoruz. Ülkemize katma değer sağlamayı hedeflediğimiz için geri dönüşler bizi daha da motive ediyor.

İhracat rakamlarının her yıl katlanması ile birlikte MIT markalı ürünlerimiz varlıklarını artırıyor. Küresel gelişmeleri çok iyi takip ediyoruz. Değişikliklere hızlı bir şekilde adapte oluyoruz ve bu bizim en büyük özelliğimiz. Bu sebeptendir ki yurt içinde liderliğimizi koruyoruz.

ÜRÜN GAMINDA ÖZEL YAKLAŞIM!

"Yüksek basınçlı ısı pompası eşanjörleri" şu anda Avrupa'nın en çok talep ettiği ürünlerin başında geliyor. AR-GE faaliyetlerimiz sonucunda, yeni eşanjör modelleri ürün gamımıza eklendi. Müşterilerimizden gelen talepleri dikkate alıyor ve taleplere hızlı çözüm bulmaya çalışıyoruz. Mühendislerimizin emekleri sayesinde,

özel desenli yüksek ısı transferi sağlayan plakalarımız sürekli geliştirilmeye devam ediyor. Bu kapsamda, sektördeki güvenin adresi MIT markası ile, domestik sıcak su kazanları, kızgın su kazanları ve buhar kazanlarının üretimini yaparak ürün portföyümüze eklemiş bulunuyoruz. Ayrıca, eşanjör seçim programlarımız üzerinde de sürekli geliştirmeye devam ediyoruz. ►



İhracat yaparken izlediğiniz stratejiler nelerdir ?

Dünyanın içerisinde bulunduğu durumlar, ihracat yapan yerli firmalarımız için çok daha büyük önem taşıyor. Misyonumuz doğrultusunda, küreselleşmek en önemli hedeflerimiz arasında. Sağlam temeller üzerine atılmış bir ihracat operasyonumuz var.

ISIB TARAFINDAN VERİLEN İHRACAT İKİNCİLİĞİ

Bu sene ISIB tarafından, "Türkiye'den En Çok Farklı Ülkeye İhracat Yapan 2. Firma" olarak seçildik. Uluslararası operasyonlarımızı, mevcut olan ülke bazındaki bayiliklerimiz ile yönetiyoruz. Bu pazarlarda bizi temsil eden iş ortaklarımıza "MITpoint" diyoruz.

Kardeş ülkemiz Azerbaycan'da MIT, en çok bilinen ve talep gören markaların başında geliyor. Özbekistan ve Rusya'da plaka ve gövde ile birlikte eşanjör imalatı yapıyoruz. Macaristan, Bulgaristan, Almanya başta olmak üzere birçok ülkede "MITpoint"lerimiz mevcut. Amacımız her geçen gün "MITpoint"lere bir yenisini daha eklemek.

Başarılı olabilmenin püf noktası, dünya piyasalarına hâkim olmaktır. Her ülkenin kalite standartlarını, hangi sertifikaların geçerli olup olmadığını biliyoruz. İhracat yapan bir firma olarak, tüm sertifikalara sahibiz.

Sektörümüzün geleceğine ışık tutacak yeni projeleriniz var mı? Referans projelerinizden de bahsedebilir misiniz?

Aslında yeni bir projemiz var ondan bahsetmek isterim. Bu proje; Üniversite - Sanayi işbirliğine dayanıyor. "Odaklı İnoSuit Programı" kapsamında olacak ve bir mentorumuz var. Burada amaçlanan; inovasyon yönetimi yetkinliğimizin sürdürülebilir şekilde artırılması, inovasyon yönetimi altyapımızın oluşturulması, güçlendirilmesi, hedefi, yapımıza ve ihtiyaçlarımıza uygun kurumsal inovasyon sistemlerinin tasarlanması ve hayata geçirilmesidir. Proje yaklaşık 1 yıl sürecek. Çalışmanın sonunda ulaşılmaları



gereken çıktılar olacak. Bu projede yer almak bizi oldukça heyecanlandırıyor. "Ekin Ailesi" olarak Türkiye'nin geleceğine ışık tutacak birçok savunma projesinin parçasıyız. Bazıları kullanılırken, bazılarının da testleri devam ediyor. Kısaca hem yurt içi hem de yurt dışı bir sürü projede yer aldık ve almaya devam ediyoruz. Fabrikalar, toplu konutlar, alışveriş merkezleri, tanınmış oteller bunlardan bazıları.

Son yıllarda ülkemizde inşaat sektörü çok ivme kazandı, mekanik tesisat sektörümüzle ilişkisini nasıl değerlendirirsiniz?

İnşaat sektöründeki Türk firmalarımızın hem yurt içi hem de uluslararası projelerdeki başarıları bizleri de geliştiriyor. Ürettiğimiz her ürün, sektörde önemli ana unsur veya tamamlayıcı özellik taşıyor. İnşaat sektörünün, taleplerine ve hızına uyum sağlamak için her gün AR-GE departmanımız kendini geliştirerek çalışmaya devam ediyor.

ESKİ TEKNOLOJİYE GÜLE GÜLE!

Bu gelişim sektörden bize yansıyan gizli bir güç gibi. Bizlere en önemli etkisi; ihtiyaçları tam karşılamayan eski tip teknolojide, standart, verimi düşük ürünlerin gelişimini sağlamak oluyor. Birbirimizle etkileşimimiz yadsınamayacak kadar fazla. Sağlık, hijyen, konfor ve kaliteyi önde tutan bakış açımız; bizi dünyanın en iyi üreticilerinden biri yapıyor. Her geçen gün yeniliklerle birlikte kalite anlayışımız ileriye taşıyor.

İmalatlarınızda yeni nesil teknolojiyi kullanıyor musunuz?

Özel imalatlarımızda yeni nesil teknolojiyi elbette kullanıyoruz. Mesela tank üretimlerine robotik kaynak teknolojisini entegre ediyoruz. Borulu eşanjörlerde, boru eşanjörünü orbital kaynak yöntemiyle birleştiriyoruz. Otomasyon konusunda da iç ekibimizde yenilikçi sistemlerle ilerliyoruz.

OZON TABAKASINA ZARAR VERMEYEN YENİ NESİL SOĞUTUCU!

Günümüzde küresel ısınma dünyanın en büyük sorunlarından biri. Ozon tabakasına zarar vermeyen, GWP'si düşük, soğutucu gazlar üzerinde çalışıyoruz.

Özel bir distribütör tasarımı yaptık ve çalışmalarımız devam ediyor. Bunun yanında CO₂ kullanımı küreselde çok artmış durumda, yeni üretimimiz olan MITCo serisi eşanjörlerimiz; 140 bar çalışma basıncına kadar çıkabiliyor.

Sorularımızı yanıtladığınız için çok teşekkür ederiz, sözlerinize eklemek istedikleriniz ve mekanik tesisat sektörüne iletmek istediğiniz bir mesajınız var mı?

Ben teşekkür ederim. Emek ve fedakârlığın çok önemli olduğunu söyleyebilirim. Kaliteden ödün vermeden, şu an bulunduğumuz ülke ekonomisinde elimizden geldiğince müşterilerin taleplerine cevap veriyoruz ve vermeye devam edeceğiz. ■